



# GATA – GERMAN AMERICAN TRADE ASSOCIATION

– A NOT FOR PROFIT ORGANIZATION –



Schützen Sie sich vor Haftungsrisiken!

## EXECUTIVE MANAGEMENT MEETINGS

# RISK MANAGEMENT USA

Alle relevanten Themen komprimiert an einem Tag

RECHTLICHE DO'S AND DON'T'S • CONTRACT MANAGEMENT • RISK MANAGEMENT / PRODUKTHAFTUNG  
CORPORATE GOVERNANCE / VERMEIDUNG DER DURCHSGRIFFSHAFTUNG • INSURANCE • STEUERSTRATEGIEN  
MERGERS & ACQUISITIONS • MERGERS & AQUISITIONS • GREENFIELD INVESTITIONEN / SITE SELECTION  
EMPLOYMENT / HUMAN RESOURCES, US ARBEITSVERTRÄGE • DER US ZIVILPROZESS • COMPLIANCE

2025

# GATA – GERMAN AMERICAN TRADE ASSOCIATION

## MISSION STATEMENT

Die German American Trade Association (GATA) wurde im Jahre 2003 auf Initiative verschiedener Wirtschafts- und Industrieverbände als Not-for-Profit Organisation gegründet. Sie verfolgt das Ziel, deutschsprachige Unternehmen mit bestehendem USA Geschäft durch effektives Corporate Risk Management vor Haftung zu schützen und neue Unternehmen bei ihrem Einstieg in den amerikanischen Markt zu unterstützen.

## EXECUTIVE MANAGEMENT MEETINGS

Gerade in den USA ist es mit Bezug auf haftungsrechtliche Aspekte verpflichtend, dass die Mitarbeiter/innen, die bei der US-Tochter Officer- oder Director-Positionen innehaben, ihre Kenntnisse des Managements in regelmäßigen Abständen aktualisieren. Zum Thema Corporate Risk Management informiert die GATA in komprimierter Art und Weise in ihren eintägigen Executive Management Meetings über die aktuellen Rahmenbedingungen und Verpflichtungen der U.S. Tochter inklusive aller haftungsrelevanten Themen des USA Geschäfts und deren neuester Entwicklungen.

(Für Unternehmen, die einen Marteintritt in die USA noch in Erwägung ziehen, empfehlen wir den Besuch der U.S. Entry Meetings am Vortag).

Weitere Details entnehmen Sie bitte der Agenda oder der Website [www.american-trade.org](http://www.american-trade.org).

## VERANSTALTUNGSDetails & DATEN

Die Veranstaltungen sind auf kleine Gruppe von 20-40 Personen begrenzt und werden auf Deutsch gehalten. Alle Referenten verfügen über jahrelange Erfahrungen im Bereich europäisch-amerikanischer Transaktionen. Für die wichtigen Fragen der Haftung referieren deutsch-sprachige Fachanwälte aus den USA.

**KÖLN**

**10.04.2025 (DONNERSTAG) | DORINT- HOTEL AM HEUMARKT**

**MÜNCHEN**

**10.07.2025 (DONNERSTAG) | PLATZL HOTEL**

**BERLIN**

**18.09.2025 (DONNERSTAG) | SANA BERLIN HOTEL**

**ZÜRICH**

**06.11.2025 (DONNERSTAG) | AMERON ZÜRICH BELLERIVE AU LAC**

**Alternativ:** Individuelle Webinare zu allen Themen nach Absprache ([info@american-trade.org](mailto:info@american-trade.org))

## ANMELDUNG

Die GATA bittet ausschließlich um Anmeldungen über die Webseite [www.american-trade.org](http://www.american-trade.org). Die Kursgebühr beträgt € 1.480,- pro Teilnehmer, die wir bitten, bei Anmeldung zu überweisen, um eine Teilnahme zu gewährleisten.

Anmeldungen werden in der Reihenfolge der Kursgebühr berücksichtigt und gelten mit Eingang als bestätigt. Die Stornierungsbedingungen entnehmen Sie bitte unseren Allgemeinen Geschäftsbedingungen auf der o.g. Webseite.

## KONTAKT

GATA – German American Trade Association, Inc.  
1105 W. Peachtree St. NE | Suite 1000  
Atlanta, GA 30309 | USA  
[info@american-trade.org](mailto:info@american-trade.org)  
[www.american-trade.org](http://www.american-trade.org)



## KONTAKT DEUTSCHLAND

Harriet Roske  
E-MAIL: [info@american-trade.org](mailto:info@american-trade.org)  
Telefon: + 49 (0) 152 0209 3257

AUFBAU  
US GESCHÄFT



VERSICHERUNGEN



COMPLIANCE



STEUER-  
STRATEGIEN



MARKTEINTRITT/  
CORPORATE RISK  
MANAGEMENT



M&A  
US-STEUERN

Rödl & Partner

VERSICHERUNGEN



PERSONAL-  
VERMITTLUNG



# EXECUTIVE MANAGEMENT MEETINGS / AGENDA\*

<b>08:45 – 09:00</b>	<b>REGISTRIERUNG</b>	
<b>09:00 – 09:20</b>	<b>WILLKOMMEN &amp; VORSTELLUNG DER TEILNEHMER</b> <ul style="list-style-type: none"><li>• Übersicht über Tagesablauf &amp; Agenda</li><li>• Kurze Vorstellungsrunde der Teilnehmer</li></ul>	
<b>09:20 – 09:40</b>	<b>RECHTLICHE DO'S AND DON'TS – EIN ÜBERBLICK</b> <ul style="list-style-type: none"><li>• Haftungsfragen</li><li>• USA – 50 States</li><li>• Human Resources</li><li>• Montage &amp; Anlagen</li></ul>	
<b>09:40 – 10:30</b>	<b>CONTRACT MANAGEMENT</b> <ul style="list-style-type: none"><li>• Richtiges Vertragsmanagement</li><li>• Haftungsbegrenzung – Vertragsbeispiele</li><li>• „Indemnities“</li><li>• Einzelne Bestimmungen</li><li>• Absicherung von Kaufpreisforderungen</li></ul>	
<b>10:30 – 11:00</b>	<b>RISK MANAGEMENT / PRODUKTHAFTUNG</b> <ul style="list-style-type: none"><li>• Was ist Produkthaftung, wer ist betroffen?</li><li>• Strict Liability</li><li>• Risk Management und Prävention</li><li>• PH relevante Unterlagen</li><li>• Inhalt, Aufbau von Manuals &amp; Anpassung</li><li>• Technische Standards &amp; Zertifizierungen</li><li>• Warnhinweise</li></ul>	
<b>11:00 – 11:15</b>	<b>COFFEE BREAK</b>	
<b>11:15 – 11:45</b>	<b>CORPORATE GOVERNANCE / VERMEIDUNG DER DURCHSGRIFFSHAFTUNG</b> <ul style="list-style-type: none"><li>• Corporate Governance?</li><li>• Fallstricke</li><li>• Officer &amp; Board Funktionen</li><li>• Dokumentierungspflichten im Minute Book</li><li>• Vermeidung der persönlichen Haftung von Officers &amp; Directors</li><li>• Vermeidung der Durchgriffshaftung</li><li>• Korrekte Financial Governance</li></ul>	
<b>11:45 – 12:30</b>	<b>INSURANCE / RISK MANAGEMENT TOOLS</b> <ul style="list-style-type: none"><li>• Certificate of Insurance (COI's) and Additional insured status / Versicherungsbestätigung und „Additional Insured“ Status</li><li>• Product liability / classification / foreign umbrella / high deductible / defense costs outside the limits / Produkthaftpflichtversicherung / Klassifizierung / „Umbrella“ Deckungen / hoher Selbstbehalt / Verteidigungskosten außerhalb des Limits</li><li>• German master policies as umbrella over US local paper / Deutsche Master-Policen als „Umbrella“ im Anschluss an lokale US Policen</li><li>• Primary market versus Excess &amp; Surplus (E&amp;S) / Lokaler Versicherungsmarkt vs. Anschlussdeckungen</li><li>• Workers comp – experience mod – high deductible program / Arbeitgeberunfallversicherung-Erfahrungen – Programm mit hoher Selbstbeteiligung</li><li>• Bonds – of balance letter of credits / Anleihen-Akkreditive mit Ausgleich</li><li>• Automobile – composite rates – nuclear verdicts / Kfz – Prämien – „Nuclear Verdicts“</li><li>• D&amp;O / Employment Practises Liability (EPL) /</li></ul>	D&O Deckung/“EPL“ (Diskriminierung) <ul style="list-style-type: none"><li>• Property – wind / flood / EQ</li><li>• Cyber</li><li>• Benefits: self insured versus fully insured – stop loss-pharmacy programs / Leistungen: Selbstversicherter Eigenbehalt / “Stop Loss“ (Eigentragung) – Programme für die Pharmazeutische Industrie</li></ul>
<b>12:30 – 13:15</b>	<b>LUNCH</b>	
<b>13:15 – 14:30</b>	<b>STEUERSTRATEGIEN FÜR VERBUNDENE UNTERNEHMEN</b> <ul style="list-style-type: none"><li>• Steuerliche Optimierung der Unternehmensstruktur (Do's and Dont's)</li><li>• Transatlantische Steueroptimierung – Tax Traps vermeiden!</li><li>• Stolperfallen: Remote Services and Remote Work (Unternehmens- und Mitarbeiterbesteuerung)</li><li>• Achtung: Exit Tax bei Funktionsverlagerungen und/oder Gesellschafterwegzug</li><li>• Handlungsbedarf im Bereich des Transfer Pricing</li></ul>	
<b>14:30 – 15:15</b>	<b>MERGERS &amp; AQUISITIONS</b> <ul style="list-style-type: none"><li>• Übersicht und Einführung in Mergers &amp; Acquisitions</li><li>• Phasen einer Transaktion</li><li>• Wichtige Klauseln im Letter of Intent</li><li>• Locked-box vs. Closing Accounts</li><li>• Enterprise Value vs. Equity Value</li><li>• Sonderfall: Erwerb eines insolventen Unternehmens (Chapter 7 und Chapter 11, Ablauf eines 363 Sale)</li></ul>	
<b>15:15 – 15:45</b>	<b>GREENFIELD INVESTITIONEN / SITE SELECTION</b> <ul style="list-style-type: none"><li>• Warum Standortwahl?</li><li>• Qualitative Standortkriterien</li><li>• Wirtschaftsförderung</li><li>• Der Standortwahlprozess</li></ul>	
<b>15:45 – 16:00</b>	<b>TEA BREAK</b>	
<b>16:00 – 16:45</b>	<b>EMPLOYMENT / HUMAN RESOURCES, US ARBEITSVERTRÄGE</b> <ul style="list-style-type: none"><li>• Grundsätze</li><li>• Vertragsgestaltung</li><li>• Diskriminierungsverbot</li><li>• Sozialversicherung &amp; Expats</li><li>• 50 States of America – Rechtsfragen</li><li>• Scheinselbständigkeit</li><li>• Aktuelle Themen</li></ul>	
<b>16:45 – 17:15</b>	<b>DER US ZIVILPROZESS</b> <ul style="list-style-type: none"><li>• Arbitration vs. Litigation</li><li>• Rechtswahl</li><li>• Discovery-Verfahren</li><li>• Kosten</li><li>• Vollstreckung in Deutschland</li></ul>	
<b>17:15 – 18:00</b>	<b>COMPLIANCE</b> <ul style="list-style-type: none"><li>• Compliance: USA &amp; Deutschland</li><li>• Datentransfers</li><li>• Kartellrecht</li><li>• Kickbacks</li><li>• Compliance Managementsysteme (CMS): Risikominimierung</li></ul>	
<b>18:00 – 18:15</b>	<b>FEEDBACK DER TEILNEHMER</b>	
<b>18:15 – 19:15</b>	<b>COCKTAIL RECEPTION / NETWORKING / FRAGEN &amp; FAREWELL</b>	

